

Ein weiteres Beispiel

KUNDENFEEDBACK NACH EINEM RÄUMUNGSVERKAUF

Lieber Herr Ehlers,

nachdem wir uns entschlossen hatten, das stilwerk in Hamburg mit den ersten Verkaufsflächen über 1.600 qm zu verlassen, um in die Stadthöfe zu ziehen, haben wir Kontakt zu Ihnen aufgenommen und um Unterstützung gebeten.

Bei dieser Aktivität handelte es sich um einen Umzugs-Räumungsverkauf mit der Folge, dass unsere Verkaufsmitarbeiter das Tagesgeschäft aufrechtzuerhalten hatten und Sie für den Abverkauf der Ausstellungsware die Verantwortung übernommen haben.

Dies ist Ihnen mit Ihrem Mitarbeiter Arnd Winkel hervorragend gelungen; Sie haben bei beiden Räumungsverkäufen, im Rolf Benz Haus von Juli bis August 2021 und in dem von clic Inneneinrichtung von Oktober 2021 bis Mai 2022 beste Ergebnisse erzielt, und dies auch noch zu erfreulichen Margen.

Sie haben die beiden Räumungsverkäufe mit hoher Kompetenz und sehr strukturiert abgewickelt und unsere Kunden haben Ihr persönliches Engagement sehr geschätzt.

Aus diesem Grunde waren wir sehr froh, dass Sie uns beim Neustart in der City von August 2022 bis März 2023 noch begleiten konnten.

Rüdiger Ehlers, vielen, vielen Dank!

Alexander Raab
clic Inneneinrichtung GmbH
Hamburg

Weitere Aussagen zufriedener Kunden finden Sie unter:
www.ehlers-aktionsverkauf.de/kunden

www.ehlers-aktionsverkauf.de

Ein Beispiel zum Einstieg

KUNDENFEEDBACK NACH EINEM RÄUMUNGSVERKAUF

Nach einem angenehmen Telefongespräch verabredeten wir uns mit Herrn Ehlers zu einem „Schnupperbesuch“ in Ingolstadt. Klare Ansagen in Bezug auf Kosten und mögliche Umsatzziele sowie seine frische, offene und humorvolle Art ließen keine Zweifel aufkommen, dass Rüdiger Ehlers der richtige Mann für uns ist. Mitte April 2023 sollte es losgehen mit einem Räumungsverkauf wegen Geschäftsaufgabe nach 35 erfolgreichen Geschäftsjahren im Naturmöbel-Einzelhandel.

Die für das Unternehmen „Räumungsverkauf“ angesetzten Werbemaßnahmen und -kosten raubten uns zunächst den Atem, erwiesen sich aber als absolut notwendig und letztendlich auch erfolgreich. Schön, dass wir für die Abwicklung mit der Werbeagentur Roeder in Göttingen (Anzeigengestaltung, Verhandlung mit dem Verlag, Erstellung und Durchführung von Mailings, Außenwerbung, Preisausschilderung, Auftragsblöcke etc.) einen kompetenten und zuverlässigen Partner hatten.

Die geniale Ergänzung des Ehlers-Verkaufs-Teams wurde uns in Person von Arnd Winkel vorgestellt. Rüdiger und Arnd wurden mit offenen Armen in unserem Verkaufs-Team aufgenommen und ihre Tipps im Umgang mit Räumungsverkaufs-Kunden waren wichtig, hilfreich und erfolgreich. Durch seine Erfahrungen als Schreiner ging uns Arnd auch immer wieder bei Ab-, Auf- und Umbauarbeiten zur Hand. Rüdiger hat einen sehr guten Blick für die richtige Positionierung und Präsentation der Waren und hielt uns auch permanent mit Platzierungswechseln auf Trab!

Die regelmäßigen „Briefings“ und Team-Besprechungen erwiesen sich ebenfalls als notwendig und hilfreich. Und das Wichtigste: es wurde viel gelacht (nicht nur wegen der guten Umsätze). Nach 6 arbeitsreichen, anstrengenden und unvergesslichen Wochen verließ uns das Aktionsverkaufs-Team als sehr gute, seriöse Geschäftspartner und neue Freunde!

Ingrid und Andreas Ridder
Ridder Einrichtungen GmbH
Ingolstadt

www.ehlers-aktionsverkauf.de

EHLERS
AKTIONSVERKAUF · BERATUNG

ÜBER
18 JAHRE
ANGENEHM ANDERS



EHLERS
AKTIONSVERKAUF · BERATUNG

Mobil 0171 – 335 07 80

Am Köppcken 1
37127 Barlissen

kontakt@ehlers-aktionsverkauf.de
www.ehlers-aktionsverkauf.de

Abverkauf *optimieren.*
Liquidität *garantieren.*
Neukunden *gewinnen.*
VERSprochen!

www.ehlers-aktionsverkauf.de

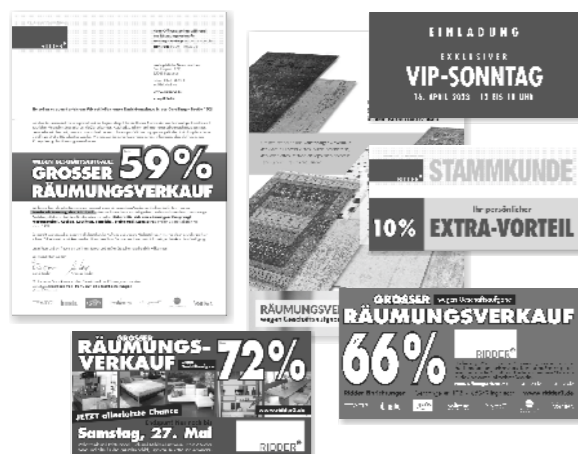
Individuelle Abstimmung

ANGENEHM ANDERS

Vor Beginn entwickeln wir ein speziell auf Ihr Unternehmen abgestimmtes „Drehbuch“. Dieses gibt Ihnen Transparenz und Planungssicherheit.

Unser Team, das jahrzehntelange Erfahrung im hochwertigen Möbelhandel besitzt, lässt in der besonders hektischen Zeit Ihres Aktionsverkaufs die kompetente Beratung und die Wertschätzung Ihrer Stammkunden nicht außer Acht, damit Ihr guter Ruf auch nach der Verkaufsaktion weiter Bestand hat.

Aktions-, Jubiläums-, Räumungs- und Insolvenzverkäufe bedingen eine abgestimmte Handlungsweise und ein zielgerichtetes Verhalten. Die Erfahrung zeigt, dass vieles wirklich anders läuft als Sie es bisher gewohnt sind! Besonders ein Räumungsverkauf bei Beendigung eines Geschäftsbetriebes folgt einer komplett eigenständigen „Dramaturgie“.



Beispiel Räumungsverkauf

GANZ AUF IHRE WÜNSCHE UND GEGEBENHEITEN ABGESTIMMT

Wie können wir Sie bei Ihrem Räumungsverkauf maßgeblich unterstützen? Die folgenden Punkte geben Ihnen einen ersten Überblick über unsere Dienstleistungsangebote.

- Analyse der Ist-Situation in Ihrem Unternehmen.
- Fixierung einer gemeinsamen Zielvereinbarung für Ihren Räumungsverkauf.
- Vorbereitung und Entwurf der gesamten Werbe- und Marketingaktivitäten.
- Individuelle Abstimmung auf Ihr Erscheinungsbild (kein „Überstülpen“ von austauschbaren Konzepten).
- Beschaffung von wichtiger Konsignationsware; ohne wirtschaftliches Risiko für Sie.
- Zusatzumsätze durch ein hochwertiges Angebot an Teppichen.
- Einweisung Ihrer Mitarbeiter in die inhaltlichen Besonderheiten bei einem Räumungsverkauf.
- Einsatz eines erfahrenen Möbel-Auktionators zum Ende des Räumungsverkaufes.
- Vorbereitung und Durchführung einer sogenannten „zweiten Welle“ (zeitliche Verlängerung des Räumungsverkaufes).

Argumente für Ihren Aktionsverkauf

VON DIESER ERFAHRUNG PROFITIEREN SIE

Ich werde oft von Unternehmern/innen gefragt, warum sie überhaupt einen Aktionsverkauf durchführen sollten. Hier einige Argumente für Sie:

- Endlich Platz für neue Modelle
- Lukrativer Abverkauf Ihrer „Schätzchen“
- Höhere Liquidität
- Steigerung Ihres Bekanntheitsgrades – die Chance, neue Kunden zu gewinnen
- Der Erfolg wird Ihre Mitarbeiter zusätzlich motivieren
- Große Chance zur Weiterentwicklung Ihrer Firma

Sehr gerne möchte ich mit Ihnen persönlich über diese Themen sprechen und ich freue mich auf Ihren Anruf! Sie erreichen mich unter Mobil: 0171 – 335 07 80

Mit freundlichen Grüßen

Ihr
Rüdiger Ehlers



Zufriedene Kunden

EIN ERSTER ÜBERBLICK

- | | |
|---|--|
| Augsburg Nill Wohnen | Karlsruhe Domicil Einrichtungshaus Markstahler & Barth |
| Bad Kreuznach Einrichtungshaus Holz | Kiel Einrichtungshaus Roos |
| Bamberg Müller 7 | Köln und Düsseldorf Pesch Wohnen |
| Biberach an der Riss Heinzel Einrichtungen | Lübeck Möbel Reese |
| Bochum arcus Natürlich Wohnen | Münster Domicil Einrichtungshaus Rincklake van Endert |
| Bremen Betten Heise Einrichtungshaus Deters Ullmann Einrichtungen | Nürnberg Reim - Die Raumgestaltung |
| Dortmund Max Groth Der Einrichter | Oldenburg Einrichtungshaus Rosenbohm Trendwende ...natürlich einrichten |
| Dresden Villa Salzburg Wohnkonzept | Pforzheim Schweizer Wohnen & Objekt |
| Essen Einrichtungshaus Blennemann | Ravensburg Maurer Wohnen |
| Flein / Heilbronn PS studio by Vera Foitzik | Regensburg Zankl Wohnkultur |
| Frankfurt Einrichtungshaus Helberger Stilforum Peter Leu | Reutlingen Wohndesign Werner Enzmann |
| Hamburg Clic Inneneinrichtung Giesen Raumprägung | Stadtlohn Möbel Steinbach |
| Herford Böger Wohnwelt | Stuttgart Schildknecht Einrichtungen |
| Ingolstadt Einrichtungshaus Link Ridder Einrichtungen | Trier Fesser Einrichtungen |
| | Wuppertal Einrichtungshaus Pasche |